



**В этой книге нет советов о том, как работать всего по 4 часа в неделю и при этом богатеть, - в ней есть рекомендации, какие шаги нужно сделать и реально начать зарабатывать реальные деньги**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс* стоимостью 5.000 руб. **СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО** - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

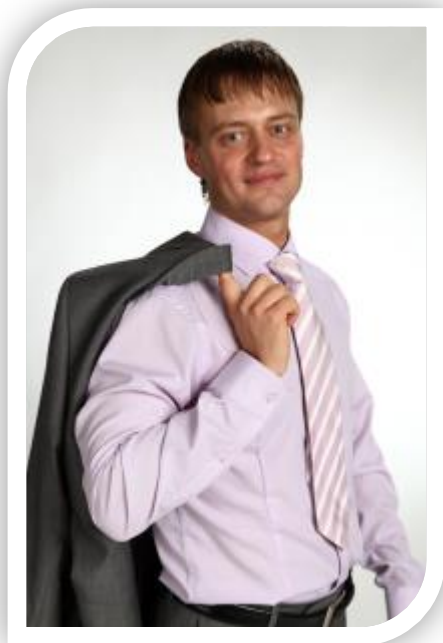
## Оглавление

Об авторе.....	3
Эдуард Куликов: история жизни .....	4
Эдуард Куликов: перезагрузка мышления.....	7
Эдуард Куликов: предназначение .....	9
Введение .....	12
Глава №1. Заблуждения новичков.....	14
Глава №2. Быстрые результаты.....	16
Глава №3. Как быть умным .....	19
Глава №4. Избегаем ложного обучения.....	20
Глава №5. Создаем высокодоходный бизнес .....	22
Глава №6. Как правильно выбрать нишу.....	24
Глава №7. Секреты развития высокодоходного бизнеса .....	27
Глава №8. Как начать действовать .....	31
Глава №9. Как получить грамотный совет .....	34
Глава №10. Часто задаваемые вопросы.....	35
Вместо заключения .....	38
Подарок от Эдуарда Куликова – 10 шагов для раскрутки бизнеса .....	40
Специальный подарок для наших читателей – бесплатная подборка полезных материалов .....	41
Взять на вооружение: Дресс-код для читателя .....	42
Дополнительные услуги и контакты .....	43

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

## Об авторе



**Эдуард Куликов** – Бизнес Эксперт. Помогает открывать и раскручивать собственный бизнес, даже если у вас нет опыта и мало денег, в Рунете таких единицы.

- ✓ Независимый консультант – начинающих предпринимателей и малого бизнеса;
- ✓ Совладелец офлайн бизнеса;
- ✓ Бизнес – Тренер;
- ✓ Основатель проекта: «BizExpert.pro» — Школа построения своего бизнеса с нуля без первоначального капитала.
- ✓ Обучался у Российских гуру этого дела. Потратил тысячи часов на самообразование, читая тонны полезной и необходимой информации, собирая всё по крупицам.
- ✓ Эдуард ярый противник нелегального (черного) ведения бизнеса.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

## Эдуард Куликов: история жизни



Давайте для начала я расскажу Вам историю из собственной жизни, о том через что мне пришлось пройти, и после какого бизнеса у меня получилось познать скрытую истину. Я раскрою вам множество подводных камней и методы их обхода, благодаря которым я дошел до той самой скрытой истины.

***Мне для этого понадобился не один год, а вам предоставляется возможность, уже сейчас изменить свою жизнь, а значит и будущее, всего за пару часов прочтения этой книги!***

На этом моменте, перед вами стоит выбор, либо вы ничего не делаете, закрываете эту книгу, и все остается по-прежнему, либо можете просто прочитать книгу для ведения общей информации и развития кругозора, и опять же, все останется по-прежнему, или же довериться моему опыту, изложенному в моей книге, и с помощью него сделать шаги в совершенно другой интересный мир, где вас непременно ждет успех и благополучие.

**Я предлагаю выбрать успех и благополучие и смело читать дальше!**

Когда я был совсем молодым мальчишкой, у меня в голове возникали такие вопросы: - «Как создать свой бизнес, процветать и быть крутым бизнесменом?».

В те юные годы, это было одно из многочисленных мечтаний, на уровне как стать космонавтом, дядей Степой милиционером или моряком дальнего плавания.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

По прошествию времени, а именно в 18 лет, когда я вырос и поступил в университет, у меня этот вопрос не выходил из головы. Правильнее будет сказать так, я стал думать о своем будущем.

После окончания учебы в университете, я стал совершенно самостоятельным, и вопрос стал конкретно, необходимо начинать зарабатывать серьезные собственные деньги. Да и в принципе, было большое желание получить материальные удовольствия: свой автомобиль, мобильный телефон и множество различных интересных развлечений.

Еще во время учебы я постоянно, где-то подрабатывал, поэтому первым делом я, конечно же, устроился на работу. На целых пять лет мне пришлось забыть про все свои мечты и каждый день монотонно ходить на работу. Трудился от звонка до звонка, как и большинство людей на этой планете.

И в один прекрасный момент мне очень сильно захотелось иметь дорогой автомобиль, да и вообще быть их ярким фанатом. В уме я прикинул, стоимость моей мечты, посчитал, за какой промежуток времени я смогу ее получить и понял, что на осуществление данной мечты уйдет ни один год. А как правило хотелось исполнения не одной мечты а сразу несколько, и меня осенило, что такими темпами **осуществить и достичь поставленные мною цели скорее всего не получится, так как жизнь наша очень коротка.**

***Вот посмотрите, формула подсчета проста: 65 лет \* 365 дней = всего 23.725 дней*** - средняя продолжительность одного человека в России. Вы можете себе представить, как мало мы живем, вычтите время на сон, на простой в пробках, на просмотр телевизора и получается, **что времени для осуществления мечты, очень мало...**

Поразмыслив, я решил однозначно и бесповоротно, заняться своим собственным бизнесом, так как в нем вырисовывались отличные перспективы, если сравнивать это с работой по найму. ***Но тут же, возникла другая проблема, – на какие деньги, открывать свой бизнес?***

Во времена моей молодости, я был убежден, в одном, чтобы открыть бизнес, необходим первоначальный стартовый капитал. Тогда я стал упорно думать, где взять инвестиции.

И на тот момент, у меня полностью пропало желание работать по найму. Обладая совсем небольшой суммой денег, я приступил к открытию первого своего бизнеса: открыл ООО, начал звонить всем своим заказчикам, с которыми общался на прежней работе, снял офис и даже принял первого сотрудника и **я считаю, что тогда был первый звоночек, о том, что у меня достаточно знаний и сил, чтобы начать свой бизнес.**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать **Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО** - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. **Время и количество ограничено!**

Я обрадовался, что маховик закрутился, и деньги теперь потекут сами собой. А клиенты побегут ко мне, ведь на рынке, в который я вышел, на тот момент была хорошая и здоровая конкуренция. **Но, к моему великому удивлению, этого не произошло.**

Клиенты, конечно, были, но их было очень мало, отсюда и прибыль была очень не велика. До меня начало доходить, что что-то я делаю не так как нужно, и меня распирало от непонимания, что именно необходимо делать?

Тут-то я и понял, что мне не хватает знаний. Денежных средств на тот момент было совсем немного, так как пришлось вложиться в бизнес, поэтому я читал книги и посещал бесплатные мероприятия. **Выявилось то, что о бизнесе я знал очень мало, и понятие было на уровне «Круто я работаю - сам на себя».**

А на этих бесплатных мероприятиях давали столько ценной и полезной информации, что кружилась голова, и распирало от восхищения, хотя вы прекрасно понимаете, что на таких семинарах дополнительно продают какие-то платные предложения.

С каждым посещенным семинаром, меня тянуло к ним всё больше и больше, и материал который я получал, мне его не хватало и постоянно хотелось что-то нового и нового. **Я тешил себя мыслью, что сейчас мне расскажут самые стреляющиеся фишки, и после их внедрения в бизнес, я попаду прямо в цель!**

*Время летело неумолимо, я по максимуму внедрял полученные знания, но бизнес развивался не так стремительно, как мне обещали...*

Прибыль, конечно, росла – но не так как хотелось. **Я понимал, что работа в таком ритме, я мог зарабатывать гораздо больше,** я видел сильных конкурентов и видел, как они развивались. Ещё, окружение моих друзей, меня убеждали в том, что, твоей компании нужно время, чтобы раскрутится.

Слышав такое мнение от друзей и знакомых, я начинал успокаивать себя и расслабляться. В сознании моем мне что-то говорило, так и есть, нужно немного подождать и компания вырастит, и клиенты будут стоять в очередь, и деньги начнут падать с неба!

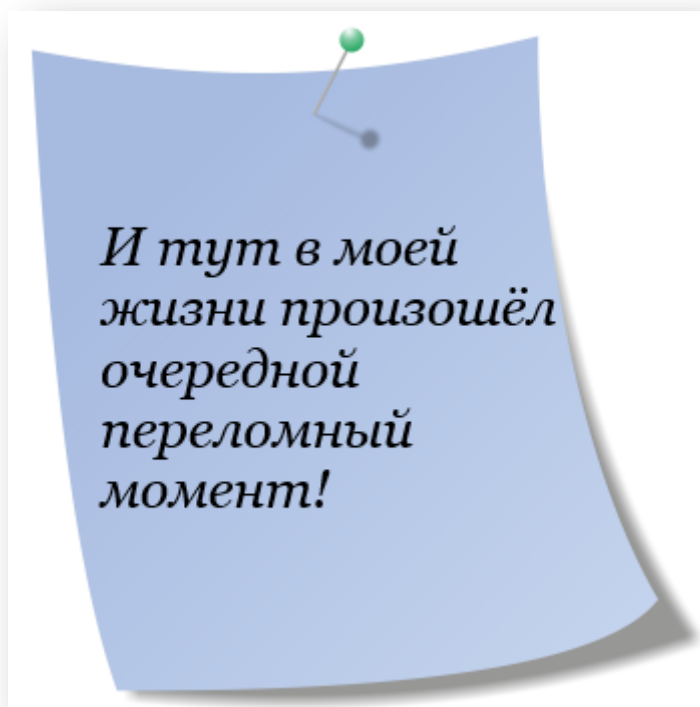
*Месяц за месяцем проходил не заметно, мои запасы знаний пополнялись и росли, а вот бизнес расти, большими шагами не собирался...*

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!



## Эдуард Куликов: перезагрузка мышления



Совершенно неожиданно для себя и близких, я продал компанию и поехал жить в незнакомый для меня город, и начал жизнь с чистого листа. А вот тут-то **я и решил начать платное обучение**, скажу довольно дорогое.

*Все, что было заработано в предыдущем бизнесе, я стал безжалостно инвестировать в самообразование...*

И вот однажды, я записался на несколько личных консультаций к человеку, который пошагово мог разложить всю структуру бизнеса. Прошу обратить внимание, что я указал, что мои денежные средства я **инвестировал в самообразование, а не тратил впустую**, как это было с открытием моего первого (офлайн) и второго бизнеса (интернет – магазина).

Именно на этих занятиях, **я увидел разницу между бесплатными и платными знаниями**, которые несли в себе во много раз больше практики, ценности и полезности.

После занятий с платным консультантом, я стал смотреть на бизнес совсем по-другому и если бы ранее я внедрял все то, что он мне давал, мои продажи в действительности росли как на дрожжах, и в офлайн бизнесе и в интернет - магазине.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать **Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО** - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. **Время и количество ограничено!**

И тогда, в очередной раз я захотел, продать мой онлайн бизнес и начать опять всё с чистого листа. Главной мотивационной составляющей, были новые платные обучения, от которых результат был гарантирован на 100%.

Вы обратили внимание: **почему в первом случае я сделал акцент на том, что я инвестировал, а теперь я хочу сказать, что готов тратить деньги на обучение?** Читаем далее...

*Сейчас вы все поймете, вы обязательно уловите главную мысль этой главы.*

Суть в том, что дальнейшее платное самообразование я стал проходить у разных «профессионалов - практиков». Задачей номер один стало, получить как можно больше практических знаний, у людей которые разбираются в построении бизнеса, чтобы перенять от них все тонкости и опыт на сегодняшний день.

Повторение «Мать учения»: **меня затягивало в воронку знаний**, точно также как это было с бесплатными семинарами, только на этот раз я платил за это деньги.

*В очередной раз моя голова разваливалась от информационной каши. И если говорить просто, то это был информационный перегруз – я слишком много знал. Я знал кучу фишек и пытался их все применить, вместо того, чтобы сфокусироваться на одной самой эффективной для моего бизнеса...*

**Но как оказалось, это была потеря точки фокуса.** Я старался внедрять все, что только слышал от моих учителей и то, что находил в интернете.

И, в один прекрасный момент, **я осознал весь ужас происходящего.**

Я благодарен богу, что он дает нам всем ум, мне достался с логическим уклоном, и мне нравится анализировать все происходящее. Я сам себе устроил темную, а точнее закрылся и провел мощный мозговой штурм, итогом которого стала продажа моего интернет - магазина.

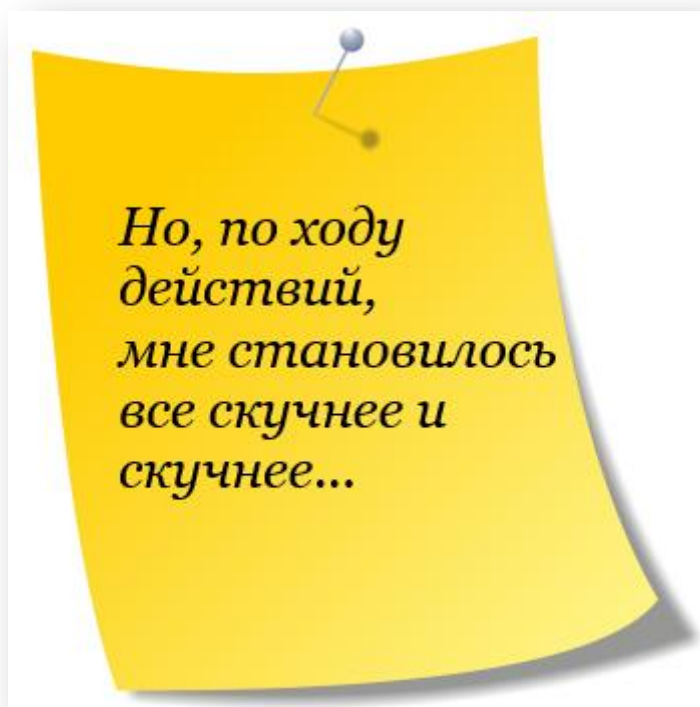
**Я принял очередное серьезное решение начать все с чистого листа и организовать бизнес совершенно в другой сфере деятельности.**

И снова, я начал отрабатывать собственную модель создания бизнеса: не опираясь на гениальные идеи, на стартовый капитал, в прямом смысле – с самого полного нуля.

**И знаете, какие результаты были?** В моей компании не только появились продажи, но они и стали расти, и мне не нужно было ждать их, целую вечность. **Причем, я скажу больше** – бизнес хорошо растет и развивается.



## Эдуард Куликов: предназначение



И снова я принял сильное решение отойти от дел и вновь заняться новым проектом. *И, кажется, я стал понимать, что открывая и закрывая, проект за проектом, у меня вряд ли получится создать действительно мощную компанию, которую можно будет масштабировать до громадных размеров.*

На данном этапе, мне опять понадобился мозговой шторм, я временно отошел от всех рабочих дел, чтобы все обдумать и полностью сконцентрировать себя на решении возникшей проблеме.

**Я анализировал свои действия, а время летело неумолимо**, весь свой анализ я часами излагал на бумаге, после чего переносил в МайндМэпы, шел на консультации к личному коучу, вместе мы разбирались, после чего возвращался и опять анализировал...

И озарение пришло ко мне, но не просто упало с небес, а благодаря мозговым штормам и ежедневной работе, я разобрался в себе. И я нашел свое предназначение, все очень просто:

**«Я эксперт по созданию бизнеса. Я помогаю тем, кто хочет создавать реальный бизнес с нуля без стартового капитала».**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

И я безумно рад моему предназначению, процесс помощи при создании нового бизнеса, это то, что несет людям огромную ценность. Определил я это логически, когда я создавал свои три бизнеса и ставил их на ноги, я моментально остывал к ним и впадал в очередной поиск, что сильно сбивало меня с истинного пути.

**Так же заметил еще одну свою сильную сторону:** после продажи бизнеса, я спокойно подсказывал новому владельцу, как увеличить поток клиентов и соответственно прибыль. Вывод такой: мне вдвойне нравится процесс запуска и развития бизнеса, когда он принадлежит не мне, таким образом, я открывал для себя новые пути развития дальше.

**Чтобы полностью разобраться в себе, у меня ушел не один год и колоссально много энергии.** Но теперь зная, кто я такой, кем я являюсь и в чем моя сила, мне стало намного проще действовать, фокусироваться на самом главном, получать удовольствие от всего, что я делаю, и главное – получать намного больше отдачи от того, чем я занимаюсь.

**Я понял одну простую вещь, что моя истинная миссия, помогать обычным начинающим предпринимателям, создавать свои бизнесы, чтобы предугадывать их подводные камни, через которые прошел я, чтобы они не разорялись и не думали, что их способности ограничены.**

Ведь 90% людей, которые начинают свой предпринимательский путь, терпят неудачу в открытии бизнеса, после чего падают на дно и полностью теряют веру в себя, живут оставшиеся дни как неудачники, хотя на самом деле это с точностью наоборот.

**Могу подсказать, что на самом деле проблема не в них,** а в том, что в этом мире громадного количества информации, очень тяжело найти действительно нужную и полезную, которая реально поможет именно в их ситуации. А так же в том, что они еще не знают в чем их сила и миссия, чтобы максимально сосредоточиться и сфокусировать свое внимание на своих главных задачах и целях.

*Обо всех этих проблемах мы и будем говорить далее, поэтому прежде чем читать далее...*

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

***Еще раз осмыслите суть всего, что только что прочитали, спросите себя чего вы хотите?***

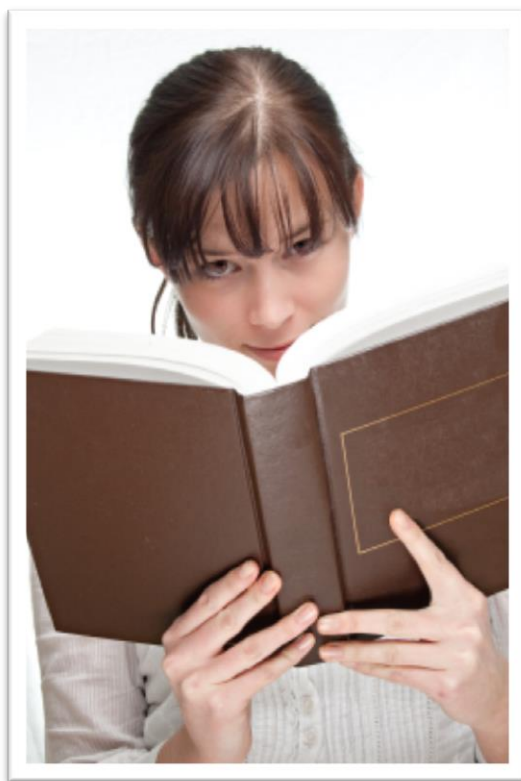


***И если вы поняли, что готовы, то ВПЕРЕД –***



**- менять свои убеждения и становиться сильнее, успешнее и эффективнее!**

## Введение



Сегодня, и в жизни, и в бизнесе, я приучил себя придерживаться строгому правилу: «Отличие обычного человека от воина, проявляется в том, что обычный человек всё происходящее с ним подразделяет на благословение или проклятие, в то время как воин всему бросает вызов, понимая, что это происходит не с ним, а для него».

В двух словах, годы моей жизни бывают радостными и трудными, приводящими в отчаяние и изматывающими, поучительными и полезными, но в целом они дают мне много необходимого и полезного. Благодаря получаемому опыту, я могу изложить свои мысли на бумаге, *что придает мне ещё больше энергии для дальнейшего совершенствования и продвижения вперед к моим целям.*

**Я делюсь знаниями с начинающими предпринимателями и владельцами малого бизнеса.** И предлагаю вам ответить на целый ряд важных вопросов, и посмотреть на бизнес новым взглядом, связанным с перестройкой мышления и самого бизнеса.

На вопрос, который задает себе каждый начинающий предприниматель и собственник малого бизнеса: «В чем секрет владельцев успешных компаний, о котором другие не знают?».

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

Ответ однозначен: **«Успех к ним приходит не из-за сверхъестественных сил, а благодаря ненасытному желанию читать, поглощать и принимать необходимые знания как можно больше».**

Если у Вас есть проблемы в области финансов, маркетинга, менеджмента или производства – этому вы легко научитесь – тратя свое время и энергию на прочтение различных книг.

Но успех для вас гарантирован, если вы выработаете способность добиваться удивительных результатов, являющихся следствием качественно выполненных мелких повседневных действий.

*Для того чтобы выжить,  
находясь в безвыходном положении,  
Вам необязательно обладать рефлексами  
гонщика на кубок «Гран-При»,  
силой Геракла или знаниями Эйнштейна.  
Все что Вам необходимо, - это знание того,  
что нужно делать в конкретной ситуации».*

*Энтони Гринбанк.*

*Великие компании создаются не гениями, а совершенно обычными людьми, делающими  
выдающиеся вещи!*

## Глава №1. Заблуждения новичков



Хотели бы вы узнать, что действительно необходимо для создания высокодоходного, а главное вне конкурентного бизнеса?

И прежде, чем я расскажу вам об этом, давайте рассмотрим все самые распространенные варианты по этому поводу.

- ✓ Я провел опрос у своих учеников, и статистика показала, что 90% из них считает, что главное в создании бизнеса – стартовый капитал. Когда-то, я тоже так считал, и поэтому усердно работал, чтобы его накопить, но забегу вперед и скажу, что **сейчас, когда у меня есть деньги, я открываю все бизнесы без какого либо стартового капитала, почти с нуля.**
- ✓ Помимо большинства, есть еще небольшая группа людей, которые считают, что для создания отличного бизнеса нужна гениальная идея. Они верят в то, что нужно закрыться от всех в комнате, погрузиться в мысли и придумать гениальную идею, или же она просто когда-то придет в голову, совсем неожиданно. Такие люди, как правило, так всю жизнь и ждут, что однажды их озарит, и жизнь изменится кардинальным образом. И ключевая их ошибка в слове «придумать». **Бизнес такая штука, в которой вообще ничего придумывать не нужно**, но об этом мы опять же поговорим позже.

Это основные убеждения людей по поводу бизнеса, есть, конечно, еще и множество других, но они не настолько распространены.

И как вы думаете, эти люди откроют свой бизнес когда-нибудь?

Нет, как бы им этого не хотелось, но пока у них такие убеждения относительно бизнеса, им никогда не суждено подружиться.

**Если, вы вдруг, узнали себя в этих людях, то настоятельно рекомендую дочитать данную книгу до конца!**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!



Но, ведь помимо обычных людей есть еще и те, кто учит тому, как делать бизнес. Можно ли прийти и научиться этому? Ведь знающие люди знают, о чем говорят. Давайте разберемся в этом. И для удобства разобьем варианты обучения по категориям, так же, как и выше с доводами.

- ✓ Есть довольно большая группа людей (особенно их много в социальных сетях), которые твердят, что для того, что бы, что-то сделать нужно, действовать!

Вот блин, да неужели? А я то думал, что буду лежать на диване и все снеба свалится...

Ну что за бред?

- ✓ Есть другая группа людей, которая говорит уже немного лучше – не тяните кота за яйца, и если вам что-то пришло в голову, то сделайте это прямо сейчас.

Бесспорно, совет очень полезный, но тут возникает совсем другая проблема, над которой никто не задумывается и не поднимает на обсуждение: **А почему вам так этого не хочется? Почему вы должны заставлять делать себя то, что якобы должно принести вам успех в жизни?**

Никогда не задумывались над этим?

И я вам скажу, что **это неспроста**. В чем же проблема вы совсем скоро уже узнаете, и **я обещаю, что ваш взгляд на бизнес, да и вообще на всю жизнь изменится кардинальным образом!**

- ✓ Еще один очень распространенный вариант обучения – найти правильную нишу.

Повсюду учат тому, как же правильно выбрать нишу. Несомненно, это очень важный момент, причем один из ключевых в создании бизнеса.

**Выбрать правильную нишу это как выбрать правильную дорогу на перекрестке судьбы: одна приведет тебя к цели, а другая только отдалит еще больше.**

Но, не смотря на важность этого вопроса ему, как правило, учат неэффективно.

*И в чем же заключается проблема?*

## Глава №2. Быстрые результаты



**Проблема заключается в том, что вас учат получать быстрые результаты!**

Как бы парадоксально это не звучало, но это плохо. В век современных технологий мы привыкли получать быстрые результаты, все, что мы хотим сделать мы можем получить почти мгновенно: еду можно разогреть в микроволновке, написать письмо другу можно с мобильного телефона, узнать, что происходит в мире, можно включив новости и т.д. Это вызывает зависимость от быстрых результатов, мы просто на просто видим все как быстрый результат: думаем, что пресс у парня в кино накачался за пару недель, что Apple просто взяли, выпустили iPhone и стали всемирно известными. Но **мы совсем не обращаем внимания на процесс**. Мы замечаем лишь начальный и конечный результаты, теряя продолжительный процесс из виду.

Что я хочу этим сказать?

**Что результаты бывают двух типов: или быстрые или долгосрочные.** Это как забег, я называю это «**Эффект марафонца**»: если ты рванешь с самого старта, то вырвешься вперед, но совсем скоро твои силы иссякнут и тебя обгонит более тактический соперник.

И в чем проблема обучения?

В том, что вас учат именно быстрым результатам, чтобы вы ощутили их эффект, сказали «ВАУ! Есть результаты». Но через какое-то время все встанет на месте и результаты перестанут расти, и вы вновь вернетесь к тому учителю за новой «Дозой допинга», чтобы пробежать на быстрых результатах еще чуть-чуть.

Теперь вы понимаете суть проблемы? **Вас просто на просто приковывают к себе, как наркомана, которому постоянно нужна доза в виде «быстрых результатов».**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

И давайте посмотрим, какие основные направления при выборе ниши нам предлагают.

- ✓ Ниша, которая якобы не занята, и в которой можно продавать.

На первый взгляд все правильно, ведь конкуренция растет, и когда на рынке уже есть огромные гиганты, то ведь невозможно будет пробиться...

*Это полный бред, и только!*

Посмотрите сами. Один из живых примеров – магазин «Юлмарт». Казалось бы, до его прихода ниша была занята, было полно гигантов, таких как «Мвидео», «МедиаМаркт», «Эльдорадо», «ДНС» и т.д. Все признаки того, что ниша занята, но вдруг появляется «Юлмарт» и завоевывает себе большую часть рынка, и теперь уже он лидер на нем.

*Случайность? Думаете, ему пришла гениальная мысль?*

Ничего подобного, и таких примеров масса: магазины «Магнит», и т.д. их масса.

Просто, запомните одну простую истину:

**Всегда есть кто-то, кто может сделать лучше!**

- ✓ Есть и другие, кто учит выбору ниши, в которой большой спрос.

В данном случае обойдемся одним, зато очень понятным примером – Билл Гейтс. В его время не то, что такой ниши еще не существовало, о ней никто даже и не думал. К чему это привело? Самый богатый человек в мире. *Опять случайность?*

Чтобы подкрепить свои слова, все же приведу пример, а то многие могут сказать, что пример с Биллом Гейтсом слишком масштабный, хотя я не вижу в этом ничего плохого. **Чем масштабнее вы думаете, тем легче вам будет совершать более мелкие действия.**

*Опять же, это как в спорте: если вы будите думать, что вам нужно пробежать 10 км., то 5 км. вы пробежите легко, но если вы будите думать, что вам нужно пробежать именно 5 км., то под конец забега вы с гарантией устанете и очень сильно.*

Итак, давайте вернемся к теме, и вот еще один пример – магазин настольных игр МосИгра. Казалось бы, 2008 год – век современных технологий и компьютерных игр, про настольные игры уже все забыли и не воспринимают их всерьез.

Но к чему это привело? 2012 год – крупнейшая специализированная сеть с самым большим ассортиментом, которая располагается в 39 городах России, Казахстана, Украины и Беларуси. Думаю, тут все понятно без комментариев.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

Только не надо сразу же бежать и придумывать что-то новое, инновационное на ваш взгляд. Нет, я не имел это в виду. В действительности, большинство новых идей – провальные, но не всегда. Как это распознать – поговорим позже, а пока что, если у вас есть такая идея, задайтесь простым вопросом: **«А почему это до сих пор эту инновационную идею никто не покупает?»**

И обязательно запомните, что данный путь, когда вы выдвигаете что-то абсолютно новое на рынок – очень и очень тяжелый труд, и что бы начать получать с него прибыль, у вас, возможно, уйдет даже не один год.

Получается, что выбор ниши по критериям спрос - не спрос, большая - малая конкуренция, нравится - не нравится, не работает!

Как это объяснят те, кто учит тому, как выбирать нишу?

**Не кажется ли вам, что всех нас обманывают очень по крупному? Ведь, вам бы хотелось оказаться на месте, например: «Юлмарта»? А вас учат тому, как этого не сделать...**

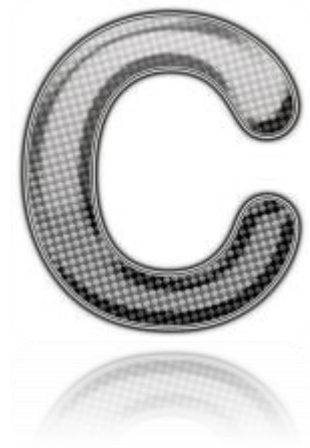
Но не переживайте, злиться таких учителей не стоит. *Лучше дочитайте эту книгу до конца, проясните всю ситуацию и поделитесь ей со своими знакомыми, друзьями и близкими.* Когда люди поймут, что их обманывают, то они просто на просто перестанут слушать таких учителей.

Я надеюсь, что после последнего примера, вы уже сообразили, что **вокруг очень много ложной информации, относительно бизнеса.**

Можно привести еще множество примеров того, как вам морочат голову, но об этом пойдет речь уже в отдельной главе.

Сейчас же моя задача донести до вас ту самую проблему, из-за которой так много бизнесов закрывается и разоряется...

## Глава №3. Как быть умным



Печальная картина состоит в том, что ведь по статистике за последний год, бизнесов, которые разорились и закрылись, стало больше, чем за 2008 год во времена кризиса. Это яркий показатель того, что людей *обучают быть смелыми и супер активными, открывать свои бизнесы, не думая, лишь бы открыть*. Коротко говоря, **учат действовать и быть смелыми, но совсем не учат думать и быть умными.**

Поэтому, вам дорогой читатель, очень повезло, что вы читаете данную книгу, и если вы прочитаете ее внимательно, то не пополните эту ужасную статистику.

***Эта книга написана для того, чтобы показать вам правильный способ мышления, которого придерживаются лишь единицы, которых все считают одаренными от бога, которым якобы приходят гениальные идеи, и у которых якобы изначально было большое количество.***

Поэтому, если вы хотите создать свой собственный «Apple», то вам *просто необходимо забыть все то, что вы знали про создание бизнеса и чему вас учили, и главным образом сосредоточиться на том, что написано в данной книге.*

**Но я сразу хочу предупредить**, что информация из книги не даст вам набор идей или действий, с помощью которых вы сразу же создадите огромную бизнес-империю, она направлена на то, чтобы поменять ваше мышление таким образом, чтобы вы сами осознали, как такую бизнес-империю построить.

***После прочтения данной книги вы:***

- ✓ Четко осознаете, как создать высокодоходный и вне конкурентный бизнес без стартового капитала, полностью с нуля
- ✓ Узнаете, как найти то самое направление в бизнесе, которым стоит заниматься именно вам
- ✓ Перестанете часами изучать обучающую информацию и тем самым терять время
- ✓ Начнете действовать с рвением безо всякой мотивации, не заставляя себя

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

- ✓ Избавитесь от рутинной работы и текучки
- ✓ Станете более эффективными
- ✓ И главное – начнете получать результаты!

Все это произойдет, только если вы максимально внимательно и вдумчиво будете читать данную книгу, поэтому **найдите тихое спокойное место, забудьте про все проблемы и сосредоточьтесь на книге**. Причем желательно это сделать прямо сейчас, ведь зачем откладывать свой успех на завтра?

## Глава №4. Избегаем ложного обучения



Итак, для начала давайте подробнее разберем самые распространенные признаки ложного обучения и ложных убеждений относительно бизнеса.

- ✓ Стартовый капитал.

Как я уже говорил, для открытия бизнеса совсем не обязателен стартовый капитал. Причем, я бы даже сказал больше – **крайне не желательно его иметь, если вы создаете первый в своей жизни бизнес**.

Несомненно, наличие денег дает больше возможностей при открытии бизнеса и лучший старт, но я настоятельно рекомендую открывать свой первый бизнес без вложения денег, даже если они есть. Связано это с тем, что в **большинстве случаев деньги вкладываются абсолютно бессмысленно** в те вещи, которые никаким образом не влияют на прибыльность бизнеса: логотип, крутой сайт со сногшибательным дизайном, закупка товара и т.п. Единственное во что можно вкладывать деньги, так это в генерацию потока клиентов, все остальное на этапе открытия не нужно.

И это очень важный момент, так как по большей части, люди считают, что для того, чтобы бизнес работал, нужен сайт, офис и реклама – это ошибочное стандартное мышление. На самом же деле **ключевой момент в вашем продукте - он должен быть нужен вашим клиентам**.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!



Вы можете изобрести супер крутой продукт или товар, будите гордиться им и думать, что все такой хотят, но если на него не будет спроса и, если люди не будут понимать, зачем он им нужен, то все ваши вложенные деньги просто на просто улетят на ветер.

*Чтобы этого не произошло, нужно сначала все проверить и протестировать.*

**И для этого совсем не нужны деньги и не нужно наличие товара.** Возможно, для вас звучит дико то, что наличие товара не является необходимостью, если мы его продаем, но начинайте привыкать к тому, что бизнес – это не букварь, в котором все понятно и поддается логике моментально.

Так вот, если ваш товар действительно востребован, если вы его грамотно позиционируете, и люди действительно хотят его купить, то вам не составит никакого труда сделать **предварительные заказы**, и уже на эти деньги закупить товар, чтобы впоследствии продать его.

Вы сейчас должны понять, что если вы, к примеру, создадите интернет-магазин (или торговую точку в торговом центре), закупите товар и сделаете рекламу, то **вы ничем не будете отличаться от тысяч таких же бизнесов.**

Даже если вы сделаете супер навороченный дизайн, и вам будет казаться, что ваш магазин по всем параметрам лучше, но люди не идут, потому что они просто ничего не понимают, то они так и не придут. Запомните раз и навсегда, что **результат – это главный показатель!**

*Человеческий мозг устроен так, что нам всегда кажется, что то, что мы создаем красивее и лучше, чем на самом деле. И если вы не будете верить фактам, которые показывает результат, а будете винить всех вокруг, лишь бы не себя, то вы обречены на провал.*

**Именно по этой причине я так настоятельно рекомендую открывать бизнес с нуля без вложений.** Если у вас будут предварительные заказы, если людям это будет интересно и нужно, то вы сможете создавать полноценный бизнес уже на полученные с первых сделок деньги.

## Глава №5. Создаем высокодоходный бизнес



Затронем тему гениальных идей, и дело обстоит следующим образом. **Во-первых**, как правило, гениальная идея является гениальной только для ее создателя. Как я уже говорил ранее, наш мозг устроен так, что все, что мы делаем и создаем, кажется нам намного лучше и красивее, нежели оно в реальности. Поэтому, как минимум нужно задаться вопросом: «А почему эту гениальную идею до сих пор никто не покупает?».

И если ответ был такой, что это инновация, до которой никто раньше не додумывался, то дальше необходимо все еще раз проверить на людях, как я писал в ранее, не вкладывая в развитие ни копейки. Так же, **рекомендую всегда рассказывать о своих идеях своему друзьям или знакомым**, чтобы получить мгновенную обратную связь. Только не надо бояться, что вашу идею кто-то украдет. Никто этого делать не будет. Если ваша идея действительно стоящая, то вас, скорее всего, поддержат и возможно предложат помощь, но если ваша идея полный бред типа клетки с джакузи для енотов, то вам непременно об этом скажут, чтобы вернуть ваши мозги в реальность.

**А во-вторых**, чтобы создать высокодоходный и масштабный бизнес, совсем не обязательно придумывать что-то новое, *достаточно взять то, что уже есть и сделать это немного лучше*. Тем более что в нашей стране таких вариантов просто уйма, и конкуренции на самом деле толком то и нет.

Пример этому все тот же магазин электроники Юлмарт: он взял и упростил весь процесс покупки, а так же улучшил сервис (если говорить коротко), и стал одним из ведущих магазинов электроники.

***Разобравшись с идеями, давайте перейдем к трендам.***

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

**Тренды, несомненно, существуют, но чем они опасны, если им следовать?**

Предположим, что даже если вы разглядели тенденцию тренда, схватили ее и ваш год прошел просто шикарно, вы получили много прибыли.

**Но что дальше?** Что вы будите делать, когда данная тенденция будет спадать?

Вы, конечно, можете сказать, что она так быстро не закончится, но вы очень сильно разочаруетесь, когда она начнет спадать, а прибыль будет становиться меньше. В такой ситуации вы не сможете развиваться, и скорее всего, решите разглядеть новый тренд и уделить ему внимание.

**Скорее всего, это приведет вас к провалу, либо вы станните зависимы от трендов и будете в постоянной погоне за ними.**

*Тем самым вы не сможете развить и масштабировать ни один из бизнесов, так как фокус вашего внимания будет постоянно рассеян на поиске новых трендов.*

**Возможно, это вас устроит, но зачем создавать кучу бизнесов, когда можно сконцентрироваться на одном, масштабируя его, и получая гораздо лучшие результаты?**

Да и вообще, искать тенденции – это как искать девушку по модным параметрам: сейчас модно длинноногие блондинки, но ведь вы знаете, что с ней вам не будет счастья, ведь вам нравятся невысокие брюнетки. И рано или поздно вы с ней останитесь.

В бизнесе так же, **если вы не будете получать удовольствие, то развиваться в нем просто не сможете.**

## Глава №6. Как правильно выбрать нишу



На эту тему я уже писал в этой книге, поэтому коротко о главном.

### Если вам говорят, что:

- ✓ Нужно выбирать нишу, в которой малая конкуренция – знайте, это бред.
- ✓ Нужно выбирать нишу, в которой уже сформировался спрос – совет хороший, но этого недостаточно, чтобы построить масштабный бизнес. **Задайтесь вопросом:** «Чем вы будите отличаться от всех остальных в этой нише?» И обязательно помните, что крутой дизайн и качество не является конкурентным преимуществом.

**Пару слов на счет качества.** Повсеместно люди бросаются этим словом, но что это такое в реальности никто не понимает. Если вы сможете сказать, в чем измеряется качество, то вы молодец, если нет, то забудьте про это слово. Чтобы в этом убедиться, прямо сейчас посмотрите на вещи вокруг себя и задайтесь вопросом: «Как отличить вещь окружающие вас, качественные они или некачественные?»

### А так же, если вам твердят, что:

- ✓ Нужно просто действовать – не забывайте, это бред. Если бы было все так просто, то все вокруг были бы крутыми бизнесменами. *Это то же самое, что вы бы спросили у повара как приготовить стейк, а он, вместо того, чтобы дать вам рецепт, ответил бы: Бери и просто действуй!*
- ✓ Необходим тайм менеджмент – на начальном этапе, это бред. **Все чему он вас научит, так это то, как успевать делать большое количество ненужных дел, за день.**
- ✓ Нужно работать над слабыми сторонами – это тоже бред. Это то же самое, что если бы тренер сборной по футболу начал бы учить команду играть в хоккей. **Развивать нужно только свои сильные стороны, все остальное – грамотно делегировать!**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

- ✓ Нужно срочно писать бизнес план – тоже полнейшая ерунда.

Бизнес план является некой обязательной частью при открытии бизнеса в нашем представлении, **но тут есть несколько нюансов.**

**Во-первых**, как можно сделать план того, сколько будет зарабатывать твой бизнес? Ну откуда вы это узнаете? Смысл кидать догадки? Поэтому, как правило, бизнес план составляется, а потом ни капли с реальностью не совпадает.

**Во-вторых**, бизнес план подразумевает собой составление того, как и на что вы будете тратить деньги для его развития. А я говорил, что на начальном этапе крайне нежелательно вообще, на что-либо их тратить.

Вы, конечно же, можете составить бизнес план так, что на начальном этапе у вас будут нулевые затраты, а дальше уже брать их из прибыли, но, **тем самым вы подсознательно запрограммируете себя на то, что развитие будет идти на деньги от прибыли.** А если их не будет или прибыль будет меньше, нежели вы планировали? Вы будете в потерянности, не зная, что же делать.

Как же поступить?

**Нужно расписывать процессы, а не писать бизнес план!**

Слышите что:

- ✓ Нужно открыть ИП или ООО, создать сайт и куча другой технической части – ерунда, не верьте. Думаю тут уже все понятно без комментариев.
- ✓ Настраивайтесь на позитивное мышление – это хорошо, но не очень в бизнесе, поэтому лучше не слушать!

**Сейчас опять начнем ломать стереотипы:**

**Позитивное мышление** – дело хорошее, обязательно мыслите в позитивной форме, но не всегда оно идет на пользу в бизнесе.

*Стоит отличать позитивное мышление по жизни от позитивного мышления в бизнесе.* Постоянное позитивное мышление в бизнесе чревато тем, что вы, просто на просто, не будете признавать наличие проблемы, терять ошибку из виду.

**К примеру**, вам пришла гениальная идея, но на нее нет спроса. Вы, как позитивно настроенный человек, думаете, что просто необходимо время людям, чтобы понять насколько ваше предложение вкусное. И тем самым, вместо того, чтобы признать, что есть проблема – ваша гениальная идея никому не нужна, вы на позитиве, верите и ждете, теряя время, силы и деньги.

- ✓ Про обещание пассивного дохода на автомате, MLM и всякую другую фигню я вообще промолчу. Надеюсь, вам понятно почему.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

*Вот краткий список признаков, по которым можно узнать плохого наставника.*

И теперь, само собой, возникает вопрос: **А как же найти хорошего наставника?**

Признаков здесь не меньше, и я нарочно приведу их в самом конце книги. Не спешите пролистывать страницы, чтобы сейчас же увидеть их. Прочитав всю книгу, вы сами поймете, почему я так сделал.

А сейчас же, давайте перейдем к самой главной сути данной книги, вопросу, который вас волнует сильнее всего – **«Как же нужно строить высокодоходный бизнес?»**



## Глава №7. Секреты развития высокодоходного бизнеса



**Данный материал может быть тяжел в усвоении, поэтому читайте внимательно, сосредоточенно, в тихом месте и периодически перечитывайте непонятные моменты, пока четко их не усвоите.**

**Сразу же хочу предупредить вас**, что если вы в какой-то момент поймете, что данную информацию вы уже знаете или тема вам знакома, то все равно не пропускайте эту часть, а читайте все целиком – это очень важно!

**И вторым обязательным условием** является честность перед самим собой. Порой я буду просить вас задавать самому себе вопросы, и чтобы получить результат от прочтения данной книги, вы обязаны отвечать самому себе самую честную правду. Поэтому прямо сейчас скажите вслух несколько раз самому себе: **«Я обещаю быть честным перед самим собой!»**

*Вы готовы? Тогда приступим!*

**Прежде чем строить бизнес**, вам необходимо понять, что это такое.

Как я говорил, иногда вам будет казаться, что текст вам знаком, что вы знаете данную тему и она вам не интересна. Возможно, сейчас, начиная с самых первых строк, и возник такой момент. *Но это лишь вам кажется, иначе сейчас вы бы не читали эту книгу, а имели бы свой бизнес.*

**Так что же такое бизнес?**

*Наверняка, у вас возник один из следующих вариантов:*

- ✓ дело, которое приносит деньги и дает свободу
- ✓ работа на себя
- ✓ средство для финансовой независимости
- ✓ средство для осуществления своих целей и желаний

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

- ✓ дело, в которое нужно вложить деньги на начальном этапе, а потом оно будет приносить их тебе без твоего участия

**На самом деле**, все эти варианты – полная ерунда!

Ни для кого не секрет, что для того, чтобы построить устойчивый дом, необходим крепкий фундамент, а так же четкое знание того, из чего он должен строиться. То же самое и в бизнесе – **без крепкого фундамента он не сможет развиваться, и вы не в силах его построить, если не знаете, из чего он должен состоять.**

Если вы не уверены, что уловили мысль, то еще раз прочитайте предыдущий абзац.

Бизнес в контексте «У меня есть товар или услуга и я должен его продать» - *это чистой воды впаривание*. Вы можете говорить, что у вас отличный продукт, говорить какой он хороший, даже если так оно и есть, но *это все равно впаривание*.

Запомните:

**Бизнес никогда не должен ассоциироваться с впариванием!**

*Это первое, что вы должны запомнить.*

И второе, какое бы определение понятию бизнеса не давали, **он должен быть основан на продаже не какого-то товара или услуги, а на продаже решения конкретной проблемы клиента.**

*Чтобы было понятнее, приведу пример:*

Вы заболели, приходите в аптеку, и что вы покупаете? Просто таблетку или средство, которое избавит вас от заболевания? **Вы покупаете именно решение вашей конкретной проблемы** – болезни, а не таблетку, как просто вещь.

Поэтому, **любой бизнес должен быть основан на решении конкретной проблемы клиента.** Все остальное – впаривание.

*Так что знайте*, когда вас учат тупо продавать – вас учат впаривать.

Если вы хотите, чтобы ваш бизнес ни чем не отличался от лотка на рынке, хотите всегда оставаться на этом уровне, то впаривайте на здоровье и *не жалуйтесь на то, что ваш «прекрасный» товар мало кто покупает.*

Из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что:

**Бизнес – это взаимное решение проблемы между продавцом и клиентом: продавец решает наболевшую проблему клиента, в то время как клиент решает финансовую проблему продавца, в виде денежного вознаграждения, за оказанную услугу.**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

Определившись с понятием «Бизнес», можно переходить к следующему шагу – осознание того зачем вам нужен Бизнес?

Опять же, может показаться, что вопрос очень простой и, возможно, слегка нелепый. Но, как обычно, все не так просто.

**Вернемся к нашему дому.** Когда вы его строите, вам необходимо понимать, для чего он вам нужен, ведь если он одноэтажный, то это один дом, а если он многоэтажный, то это уже совершенно другой.

**На самом деле,** данный пункт нужен для того, чтобы вы четко осознали первый.

Поэтому я не буду ничего говорить вам напрямую. **Вы сами еще раз должны ответить самому себе на следующие вопросы:**

- 1) Что для меня бизнес?
- 2) Зачем мне бизнес?
- 3) Что я хочу от бизнеса: срубить много денег и решить собственную проблему или решать проблемы других людей и получать за это вознаграждение?

**Если вы решили, что просто хотите срубить много денег,** то закрывайте данную книгу и идите впаривайте всем свой товар или услугу, не теряйте время!

**Если же вы решили решать проблемы других людей** и получать за это материальную благодарность, то следующий шаг, который вы должны сделать – *определить, для чего другим людям нужен ваш бизнес?* **Коротко говоря,** вы должны определить, какую наболевшую проблему, каких людей вы собираетесь решать.

**Причем,** я не просто так подчеркиваю, что проблема должна быть именно наболевшей.

Т.е. если вы предложите обычной семье выносить за них мусор из дома, то вряд ли ваше предложение будет пользоваться спросом. Но, в тоже время, если вы предложите той же семье решение как отвлечь их ребенка от компьютера, чтобы он больше времени проводил с друзьями и за учебой, то данное предложение будет им куда интереснее.

Смысл в том, что **вы должны выявить, не придумать, а именно выявить проблему, которая волнует определенную категорию людей.** Причем это должна быть не просто проблема, которая существует, а *проблема, за решение которой люди готовы платить.*

**Для примера:** я в своей партнерской программе, плачу 30% от сделки с клиентом, которого вы мне приведете.

**Так же,** совсем не обязательно искать нерешенную проблему. Достаточно выявить проблему, после чего изучить предложения по ее решению, которые предлагают конкуренты. *Изучив конкурентов, выявите у них слабые места и ударьте по ним своим конкурентным преимуществом.*

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

***Для лучшего усвоения приведу собственный пример:***

Тому как создать бизнес учат многие, но по большей части, все они создают обучающие курсы и тренинги, целью которых является собрать как можно больше народу и дать им общую информацию.

***Но каждый человек и каждый бизнес индивидуален***, поэтому каждому из учеников хочется, чтобы с ним поработали лично, так как только *от индивидуальной работы можно добиться максимум результатов*.

**Поэтому**, моей целью не стоит штамповать кучу слабеньких бизнесов, как это делают многие. ***Я делаю упор именно на индивидуальную работу с каждым клиентом, разбирая с ним не общую информацию, а конкретную ситуацию, связанную с ним и с его будущим бизнесом.*** Таким образом, каждый клиент, работая со мной, как с наставником, получает максимально большие и более быстрые результаты, нежели от просмотра очередного обучающего курса или тренинга.

Когда вы проделаете эту довольно непростую работу, наступает следующий важный этап – *реализация вашей идеи (создание собственного бизнеса)*.

## Глава №8. Как начать действовать



Все по порядку.

**Сперва**, вам необходимо расписать полную модель вашего бизнеса, а именно все процессы, которые будут в нем протекать: от генерации потока клиентов до конечных продаж.

**Это необходимо** для того, чтобы вы всегда четко понимали и осознавали, каким образом должен происходить весь процесс. И если вдруг что-то отклоняется от нормы, вы сразу же смогли это заметить и устранить данную проблему.

Когда у вас сложится четкое видение вашего бизнеса, необходимо *составить план последовательности действий*.

**Грубо говоря**, вы должны выписать все минимально необходимые действия для запуска и функционирования вашего бизнеса.

**Причем**, если вы заметили, я специально подчеркнул, что это должны быть минимально необходимые действия, т.е. вы должны избавиться от всего лишнего мусора, типа изготовления фирменного логотипа, дизайна сайта и т.д. т.п.

**Чтобы этот процесс прошел намного легче**, возьмите лист бумаги и выпишите все действия, которые находятся у вас в голове, в том числе и ненужные. Наверняка у вас получится очень большой список дел, который еще будет пополняться со временем.

**Теперь ваша задача** – разделить полный список на два списка: обязательные действия и необязательные действия.

**Отличить их друг от друга очень просто**: просто задайте вопрос «Если я это не сделаю, то повлияет ли это на количество продаж?».

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

Если ответ будет положительный, то значит действие обязательное, если же вы поймете, что на продажи это ни коем образом не повлияет, то смело записывайте его в необязательные.

**В итоге** у вас получится один небольшой список минимально необходимых обязательных действий и необязательных. Про второй пока что забудьте полностью и отложите его куда-нибудь глубоко подальше.

**Дам небольшую подсказку.** По сути, какая бы у вас не была бы область, минимальный процесс выглядит следующим образом:

$$A + B = C$$

где: **A** - Генерация входящего потока клиентов;

**B** - Обработка заказа;

**C** - Продажа товара, продукта или услуги

**Сейчас ваша задача** сконцентрироваться на минимально необходимых действиях, а к необязательным вернуться только после того, как выполните все обязательные, *не раньше!*

Забыв про ненужные действия, **упорядочиваем список обязательных действий**, записывая их по порядку необходимости выполнения. После того, как вы это сделаете, у вас будет готов четкий последовательный план создания вашего бизнеса.

**Все, что вам осталось сделать** – сконцентрироваться на выполнении этого плана.

Чтобы от ваших действий было максимум продуктивности, хочу еще остановиться на одном моменте. Возможно, вы заметили, что я очень часто употребляю слово «**концентрация**». И делаю я это неспроста.

По большей части, новички делают одну и ту же ошибку – бросаются на все действия сразу, пытаясь сделать все и как можно быстрее. Ни к чему хорошему это не приведет. Здесь очень уместна поговорка:

**«За двумя зайцами погонишься – ни одного не поймаешь!»**

На всех этапах построения и развития бизнеса вам необходима четкая **концентрация на одном конкретном действии**.

Если будете стараться делать сразу несколько, то у вас будет происходить **расфокусировка действий, из-за которой могут возникнуть следующие последствия:**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!



- ✓ Задачи не будут выполняться до завершения
- ✓ Вы начнете делать множество необязательных дел
- ✓ Бизнес превратится в рутинную работу
- ✓ И т.д.

Именно поэтому, в самом начале книги я говорил, что *тайм менеджмент* – на первоначальном этапе это полная ерунда, которая научит вас делать множество ненужных дел.

**Чтобы максимально сфокусироваться на главном**, ставьте себе всего одну важную задачу из списка минимально необходимых действий на неделю, и старайтесь максимально эффективно на ней сосредоточиться.

Думая только о ней и не отвлекаясь на всякую ерунду, вы сделаете все как надо. И только после того, как завершите одну задачу, переходите к следующей.

**Таким образом, вы все будете делать раздуманно, и весь процесс будет под вашим контролем.**

**Причем**, не бойтесь, что на такой подход у вас уйдет много времени. Все произойдет ровно наоборот. *Концентрируясь только на одном действии, ваш мозг и вы сами будете работать на максимуме, тем самым выполняя все задачи максимально быстро и завершая их.*

**Но, не все задачи будут вам под силу.**

*К примеру:* если вы совсем не разбираетесь в компьютерах, то у вас уйдет безумное количество времени на создание сайта.

**Поэтому**, старайтесь по максимуму делегировать такие задачи, в которых вы плохо или вообще не разбираетесь, а так же те задачи, которые вам самому не хотелось бы делать.

**Тем самым**, фокус вашего внимания будет сосредоточен именно на тех действиях, в которых вы сильны. *У вас будет огромное преимущество*, когда вы пользуетесь своими сильными сторонами, в то время как остальные теряют время, пытаясь самим во всем разобраться.

Необходимо понять одну простую, но очень важную истину: **Создавая бизнес, вы должны создавать бизнес, а не новую рутинную работу для себя.** А, если же, вы будете пытаться все сделать сами, то это будет *абсолютно та же работа, что и раньше*, просто у вас не будет начальника и зарплату вы будите получать у самого себя.

## Глава №9. Как получить грамотный совет



Последним важным моментом при создании бизнеса для вас должно быть **наличие наставника**, а именно: на каждом из описанных выше этапов вам необходим совет наставника.

*Сами вы никогда не сможете четко знать в правильном ли направлении вы идете, так как каждый специалист своего дела.*

**Создание бизнеса** – это как путешествие по дремучему лесу: без проводника путь будет безумно тяжелый, запутанный, и не факт, что вы вообще сможете сквозь него пробраться.

**Но все меняется, когда у вас есть проводник**, который уже не раз ходил по этим джунглям, и знает все их сюрпризы, опасности, и главное, в каком направлении нужно идти.

*Надеюсь, из всего вышесказанного у вас сложился новый взгляд на создание бизнеса.*

***И сейчас у вас есть три пути:***

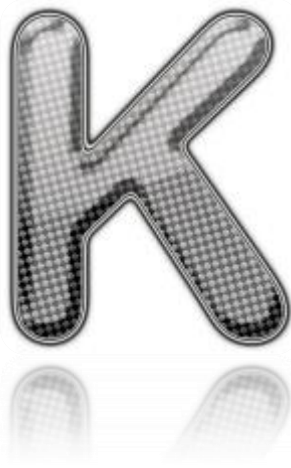
- 1) Оставить все как есть и продолжать изучать кучу материала по бизнесу, в надежде, что однажды произойдет чудо...
- 2) Отключить страх и чрезмерный позитив, и пойти в неизвестность, пытаясь самостоятельно «пробиться сквозь все тайны джунглей», не зная, сколько времени и сил это займет...
- 3) Или же найти себе проводника (наставника), который возьмет вас за руку и доведет до конечного результата в максимально короткие сроки и с минимальными затратами энергии.

*Выбор за Вами, но это ещё не все...*

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

## Глава №10. Часто задаваемые вопросы



*Я убедительно прошу вас найти и отправить мне на E-mail [bizexpert.pro@gmail.com](mailto:bizexpert.pro@gmail.com) три вопроса, из списка приведенного ниже, на которые вы хотите получить ответы:*

- ✓ Как правильно выбрать нишу для бизнеса?
- ✓ Как определить, насколько ниша рентабельна?
- ✓ Какие инструменты в Интернет использовать при выборе ниши?
- ✓ С чего начать? Первые 3 шага для старта любого бизнеса.
- ✓ Как определить свою целевую аудиторию (ЦА)?
- ✓ Как определить "Места скопления ЦА", и где именно размещать рекламу?
- ✓ Какое сообщение нужно нести своей ЦА, чтобы она отзывалась и покупала ваши товары?
- ✓ Зачем нужно делать свой продающий сайт?
- ✓ Как сделать продающий сайт быстро и не дорого?
- ✓ Как самому, не имея опыта сделать свой первый сайт?
- ✓ Как настроить прием платежей от клиентов на сайте?
- ✓ Как продвигать и раскручивать свой продающий сайт?
- ✓ Как эффективно использовать рекламу в Интернет?
- ✓ Какой вид продвижения выбрать именно Вам, SEO или контекстная реклама?
- ✓ Как использовать контекстную рекламу?
- ✓ Что выбрать, Яндекс Директ или Google Adwords?
- ✓ Как самому, не имея опыта, настроить рекламную кампанию?
- ✓ Как с помощью контекстной рекламы получать заказы уже в первый день, не дожидаясь раскрутки сайта?
- ✓ Нужно ли использовать соц. сети вашему бизнесу?
- ✓ Как с помощью рекламы в соц. сетях можно увеличить продажи вашего бизнеса в 5-7 раз?
- ✓ Как правильно использовать рекламные возможности соц. сетей?

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

- ✓ Вконтакте, Facebook, Одноклассники, Instagram, Twitter - какую сеть выбрать для вашего бизнеса?
- ✓ Как настраивать рекламные кампании в социальных сетях?
- ✓ Нужно ли создавать собственное сообщество?
- ✓ Как, не имея собственно группы или страницы, привлекать клиентов с чужих страниц?
- ✓ Как набирать клиентов и подписчиков в собственные группы?
- ✓ Как продавать товары через свои группы в соц. сетях?
- ✓ Как составить на сайте такое предложение, от которого клиент не сможет отказаться?
- ✓ Что конкретно ищет покупатель, товар, или решение?
- ✓ Что предлагать клиенту?
- ✓ Как управлять решением клиента о покупке вашего товара или услуги?
- ✓ Как правильно составлять рекламные обращения и объявления?
- ✓ Основы копирайтинга, что нужно говорить клиенту?
- ✓ Как зацепить внимание клиента для того, чтобы он Вас вообще начал слушать?
- ✓ Главные проколы начинающих "рекламщиков"
- ✓ Самые дорогие ошибки, которые допускают маркетологи-новички
- ✓ Как использовать крупные мероприятия для мгновенной раскрутки вашего бизнеса?
- ✓ Как монетизировать мероприятие: касса, маркет, продажи со сцены
- ✓ Какой вид мероприятия использовать: фестиваль, выставка, конференция, тренинг?
- ✓ Что такое Бизнес-метафизика?
- ✓ Как менять свое мышление и начинать зарабатывать?
- ✓ Почему из-за своих мыслей, многие так и не станут успешными и богатыми?
- ✓ Как быстро поменять привычки и убеждения, которые вас тормозят?
- ✓ Как использовать email-marketing?
- ✓ Зачем собирать базу контактов ваших клиентов?
- ✓ Как работать с базой подписчиков?
- ✓ Какие сервисы рассылок можно использовать для вашего бизнеса?
- ✓ Как мне поступить?
- ✓ Как выявить наболевшие проблемы людей?
- ✓ Как выявить слабые места конкурентов?
- ✓ Как создать свое уникальное торговое предложение?
- ✓ Кто мой идеальный клиент?
- ✓ Где брать клиентов?
- ✓ Как продавать им продукт без его наличия?

И так далее и тому подобное...

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

**В любой момент можете связаться со мной и получить ответ совершенно БЕСПЛАТНО, написав мне:**

**на e-mail:** [bizexpert.pro@gmail.com](mailto:bizexpert.pro@gmail.com)

**или Вконтакте:** <https://vk.com/bizexpertpro>

И это ещё не всё...

В знак признательности за прочтение этой книги я приглашаю вас на индивидуальную консультацию со мной. Во время консультации вы расскажите мне, какие проблема сейчас стоит перед вами и больше всего волнует, мы найдем решение вместе. И тогда вы сможете спокойно идти дальше, либо начинать свой бизнес, либо раскручивать существующий.

Таких желающих, получить бесплатную консультацию, очень много, а я один! Поэтому пишите мне прямо сейчас. Я не знаю, сколько еще буду проводить подобные сессии. Поэтому, для записи на коуч-сессию отправьте мне письмо с секретным текстом - «Книга прочитана, я хочу получить ответы на три вопроса. И хочу на консультацию!»

*на адрес:* [bizexpert.pro@gmail.com](mailto:bizexpert.pro@gmail.com) - укажите ваше Имя и Skype.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

## Вместо заключения



**Как начать зарабатывать, используя знания, полученные из этой книги:**

Помните, что необходимо работать **на результат**, причем много. До тех пор, пока вы не создадите свой интернет – бизнес или офлайн бизнес. И трудности не должны вас останавливать. Миллионы зарабатывают только люди, которые ставят себе целью их получить. А не те, кто лишь пробует.

Очень важна **скорость применения** полученных знаний. Это не художественная книга, написанная для развлечения. Прочитали что-то полезное – сразу примените на практике, получите результат. Вот тогда знания будут превращаться в реальные деньги на вашем банковском счете.

Кроме того, определитесь со своей мотивацией. Для чего вам нужен успех в вашем Бизнесе? *Выберите цель*, которая вас действительно зажигает. И помните о ней всегда, даже когда что-то не получается или идет не так, как планировалось.

Обязательно составьте план с реальными сроками исполнения конкретных шагов. Это добавит мотивации. Вы будите понимать: если не сделаете что-то сегодня – весь план «поплывет» и заветная мечта может, не осуществится из-за вашей лени. Понимание причинно – следственной связи между проделанной работой и исполнением желаний хорошо мотивирует брать и делать прямо сейчас, не откладывая «на потом».

**ДЕЛАЙТЕ, ДЕЛАЙТЕ И ЕЩЁ РАЗ ДЕЛАЙТЕ!!!**

Упорство, настойчивость, желание – вот, что вам необходимо для заработка своего первого миллиона. Потом, когда вы освоите навыки зарабатывания денег онлайн, всё пойдет гораздо быстрее. Однако сначала будьте готовы к упорному труду, и не сдавайтесь ни при каких обстоятельствах.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!



***Желаю вам успешного построения своей денежной империи!***

Эдуард куликов - <https://vk.com/bizexpertpro>

*Если вам понравилась эта книга, и вы хотите сделать доброе дело в ответ, то буду вам очень благодарен, если вы, пожалуйста, оставите свой отзыв **Вконтакте**: <https://vk.com/bizexpertpro> и поделитесь книгой со своими знакомыми, друзьями, родными, близкими или коллегами отправив её им.*

**Причем**, не бойтесь делиться ей даже с теми, кто, по вашему мнению, про бизнес даже не думает, т.к. вы уже знаете, что многие об этом не говорят, из-за того, что боятся, что их гениальную идею кто-то украдет.

И ни в коем случае **не откладывайте все на завтра**, так как вам очень повезло одним из первых читать эту книгу.

**Данную информацию не найти в свободном доступе. И если вы уловили ее мысль и примените все на практике, то у вас есть отличные шансы стать лидером в своей области, ведь совсем скоро многие получают эти знания и конкуренция на рынке ужесточится, поднявшись на новый уровень.**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. **Время и количество ограничено!**

## Подарок от Эдуарда Куликова – 10 шагов для раскрутки бизнеса



Прямо сейчас я хочу сделать вам подарок.

А именно – предлагаю курс, в котором я рассказываю, какие 10 шагов вам необходимо сделать для открытия и раскрутки вашего бизнеса. Вы получите ответы на многие вопросы. И гарантированно сделаете первые шаги.

Вот ссылка на всю подробную информацию о данном курсе:  
<http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>

**Внимание!** Для вас, читателя этой книги, действует специальное предложение: данный курс стоит 5.000 рублей, вам она достается совершенно **БЕСПЛАТНО**, вам необходимо перейти по ссылке выше, соблюсти все условия при регистрации и вы мгновенно получите – «Книгу» + «10 Видео уроков» + «Интеллектуальную карту» бесплатно.

**Все, кто заберет эту программу**, обязательно получат результат в виде реальных шагов к своей мечте.

Вы обязательно станете экспертом в своем бизнесе, и зарабатывать свои миллионы рублей, делиться опытом и помогать другим людям.

Это реально, если вы знаете алгоритм. И я покажу его вам. При этом не придется платить тысячи долларов за знания, как это делают многие окружающие нас, люди. Сейчас вы можете получить всю программу абсолютно бесплатно.

У вас будет пошаговый план, что делать, чтобы раскручивать свой бизнес, даже в новой нише.

Просто перейдите по ссылке: <http://kursbesplatno.ru/cgwrzfkw?u=4740>, чтобы забрать программу. Ещё раз напоминаю о специальном предложении: данная программа стоит 5.000 рублей, вам она достается совершенно **БЕСПЛАТНО**, вам необходимо перейти по ссылке выше, соблюсти все условия при регистрации и вы

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

мгновенно получите – «Книгу» + «10 Видео уроков» + «Интеллектуальную карту» бесплатно.

Я даю вам 30-дневную гарантию, на то, что если курс вам не понравится, вы всегда можете его вернуть назад без лишних вопросов.

Очень надеюсь, вы примените советы из этой книги и начнете быстро шагать к своим миллионам, зарабатывая на своих хобби и увлечениях!

Успехов! Удачи! И всего самого наилучшего!

Эдуард куликов - <https://vk.com/bizexpertpro>

## Специальный подарок для наших читателей – бесплатная подборка полезных материалов



### **Бонусы забираем здесь:**

1. <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740> - (*Курс с бонусами стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО*) Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика. PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп (Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала.
2. <http://kursbesplatno.ru/cwufnkls?u=4740> - шокирующая, правда, о Психологии влияния на людей (интеллектуальная карта составленная мною);
3. <http://kursbesplatno.ru/ccsahqhp?u=4740> - раскрутка видео на YouTube, то чего не найти в сети;
4. <http://kursbesplatno.ru/cqeqaevp?u=4740> - 10 основных правил для начинающих бизнесменов.

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

## Взять на вооружение: Дресс-код для читателя



*А теперь, как и обещал, признаки хорошего наставника:*

- ✓ **Во-первых**, он собирается довести вас до результата или действительно дать ценность своими советами, а не тупо срубить на вас бабла. Как правило, впаривальщики пытаются продать вам свой продукт любыми способами, применяя кучу маркетинговых фишек, надавливая на вас до тех пор, пока вы не купите. Те же, кто действительно хочет вам добра, как правило, показывают вам, что именно вы получите, а не общие фразы типа: вы станете богатыми и успешными.
- ✓ **Во-вторых**, он учит делать все последовательно, а не скидывает на вас кучу заданий, которые нужно сделать разом.
- ✓ **В-третьих**, у него есть конкретный опыт в том, чему он учит. К примеру, в нашей теме нельзя учить тому, как открыть бизнес, если сам его ни разу не открывал.
- ✓ **Ну и напоследок**, хорошие учителя, как правило, позитивные счастливые люди

**P.S.** Если вам оказался полезен данный материал, и вы хотите получить еще больше полезной информации, то предлагаю вам писать мне, задавать вопросы и получать от меня свежую информацию, которая необходима именно Вам:

**E-mail:** [bizexpert.pro@gmail.com](mailto:bizexpert.pro@gmail.com)

**Вконтакте:** <https://vk.com/bizexpertpro>

**Либо сразу получить СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО, Курс с бонусами стоимостью 5.000 руб. - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>**

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!

## Дополнительные услуги и контакты



Для читателей моей книги Я провожу персональные консультации:

1. Бесплатные ответы на три вопроса по **E-mail**: [bizexpert.pro@gmail.com](mailto:bizexpert.pro@gmail.com) или **Вконтакте**: <https://vk.com/bizexpertpro>
2. Экспресс-консультация - <http://bizexpert.pro/wppage/personalnye-konsultacii/>
3. Разработка пошагового плана работ - <http://bizexpert.pro/wppage/personalnye-konsultacii/>
4. Консалтинговая поддержка - <http://bizexpert.pro/wppage/personalnye-konsultacii/>
5. Коучинг до результата - <http://bizexpert.pro/wppage/personalnye-konsultacii/>

Чтобы сократить число лишних телодвижений и получить результат быстрее, нужен индивидуальный подход. Такой подход я обеспечиваю с помощью личных консультаций. С помощью них:

**Вы получаете колоссальную экономию времени и денег по сравнению с «живым» обучением с сомнительным эффектом, например в бизнес – школах -**

**<http://bizexpert.pro/wppage/personalnye-konsultacii/>**

Я в социальных сетях:



<https://vk.com/bizexpertpro>



<https://www.facebook.com/me.my.russia>



[bizexpert.pro@gmail.com](mailto:bizexpert.pro@gmail.com)

---

**Внимание для читателей этой книги в течение этого месяца действует акция!** Вы можете скачать *Бонусы и Курс стоимостью 5.000 руб. СОВЕРШЕННО БЕСПЛАТНО* - Раскрутка бизнеса с нуля. Советы практика (PDF-книга + 11 Видео уроков + Майнд-Мэп - Интеллектуальная карта) для быстрого изучения и внедрения материала - <http://kursbesplatno.ru/chxzuaet?u=4740>. Время и количество ограничено!